

Portal Województwa Lubuskiego



O amerykańskim biznesie z lubuskimi przedsiębiorcami

Kategoria - Współpraca zagraniczna

Data publikacji -1 sierpnia 2013 godz. 12:47

1 sierpnia br. Piotr Salek, prezes firmy Expert Global Consulting, członek Polsko-Amerykańskiej Izby Handlowej w Chicago spotkał się w urzędzie marszałkowskim z lubuskimi firmami i organizacjami okołobiznesowymi. Wizyta miała na celu przedstawienie usług firmy Expert Global Consulting firmom z naszego regionu. Spotkanie otworzył wicemarszałek Bogdan Nowak.

- W swojej karierze widziałem wiele ofert i prezentacji. Marszałek Elżbieta Polak podczas misji gospodarczej w Chicago w kwietniu br. przedstawiła wasz region w taki sposób, w jaki amerykański inwestor tego oczekuje. Było widać energię, pasję i zaangażowanie – powiedział na początku spotkania P. Salek, prezes firmy Expert Global Consulting. Dodał, że jest coraz większe zainteresowanie biznesu amerykańskiego regionem lubuskim.

Podczas spotkania prezes P. Salek przedstawił metody kreowania polskich ofert biznesowych. Wskazywał, jak powinna wyglądać dobra oferta handlowa skierowana na rynek amerykański. Zwrócił uwagę na jeden podstawowy błąd, który popełniany jest w ofertach – w pierwszym punkcie reklamowany jest produkt. Jeśli rzeczywiście firmy szukają kogoś, kto kupi nie 10, a 100 tys. sztuk danego produktu, muszą pamiętać, aby sprzedać nie produkt, ale w pierwszej kolejności swoją firmę. Biznes amerykański oczekuje na firmy, na których będzie mógł polegać. Jeśli przekona się do firmy zainteresuje się też jego ofertą. Przedsiębiorstwo musi pokazać swoją kadrę, stabilność finansową, ale też swoje problemy. Warto wspomnieć o problemach i wskazać, że firma potrafi przezwyciężyć trudności. Popełniliśmy błąd, ale wynieśliśmy z tego lekcję, mamy procedury i wiemy, jak nie popełniać błędów w przyszłości – dodał P. Salek.

Rynek amerykański różni się od polskiego. Warto zatem przed wprowadzeniem produktu na rynek, przeprowadzić test, czy dany towar przyjmie się na gruncie

amerykańskim. Nie zawsze to, co się dobrze sprzedaje w Polsce, będzie się cieszyło równie dużym zainteresowaniem w Ameryce. – Czasem nie widać tej drugiej strony medalu – powiedział P. Salek, prezes firmy Expert Global Consulting.

Prezentacja spotkała się z dużym zainteresowaniem ze strony uczestników spotkania. Przedstawiciele lubuskich firm skorzystali z możliwości i zadawali wiele pytań.

Dzisiejsza wizyta jest wynikiem nawiązanych kontaktów oraz złożonego zaproszenia Marszałek Elżbiety Polak podczas wizyty w Chicago w kwietniu 2013 r. Głównym celem spotkania było ustalenie jak najlepszej strategii promocji na nadchodzące miesiące dla województwa lubuskiego. Drugim celem było przedstawienie usług firmy Expert Global Consulting dla lokalnych firm z województwa lubuskiego. Są to przede wszystkim usługi konsultingowe dla firm starających się o wejście lub rozwinięcie swojej działalności na rynki zagraniczne. Firma oferuje również pomoc w tworzeniu lub ewaluacji ofert eksportowych jak również organizuje i koordynuje negocjacje przy pozyskiwaniu kapitału od amerykańskich grup inwestycyjnych.

Spotkanie to jest odpowiedzią na rosnące zainteresowanie rynkami obu Ameryk. Jest to już druga wizyta w tym roku organizowana przez Centrum Obsługi Inwestorów i Eksporterów (COIE) z przedstawicielami biznesu amerykańskiego. W dniach 26 czerwca – 1 lipca 2013 r. na zaproszenie Marszałka Województwa Lubuskiego Elżbiety Polak region lubuski odwiedzili Pan Leszek Ładowski Prezes Polsko Amerykańskiej Izby Florydy i obu Ameryk z Miami na Florydzie (PACC FA) oraz Pan Ludwik Wnękowicz Przewodniczący Rady Nadzorczej PACC FA. Wzięli oni udział w spotkaniach informacyjnych dla przedsiębiorców organizowanych przez COIE w Sulechowie, Wschowie oraz na terenie Lubuskiego Parku Przemysłowo-Technologicznego w Nowym Kisielinie.

Expert Global Consulting świadczy usługi konsultingowe dla firm starających się o wejście lub rozwinięcie swojej działalności na rynki zagraniczne. Firma oferuje również pomoc w tworzeniu ewaluacji ofert eksportowych, jak również organizuje i koordynuje negocjacje przy pozyskiwaniu kapitału od amerykańskich grup inwestycyjnych.